

# Gestionnaire commercial spécialité sport (H/F)

**Vous avez le sens du commerce,  
Vous êtes passionné de sport,  
Vous aimez le contact,  
Vous avez le goût du challenge ...**

**Votre objectif professionnel :**  
**"Accéder au métier de responsable d'un magasin  
de sport"**

**Venez vous former au CNPC pour devenir :**

**GESTIONNAIRE COMMERCIAL D'UN MAGASIN DE SPORT**

**RESPONSABLE DE RAYONS SPORT**

**REJOIGNEZ LE CNPC**

**L'ECOLE DE COMMERCE DU SPORT**

### **Vos missions dans l'entreprise**

- Animer une équipe de vente
- Développer des stratégies commerciales
- Gérer la rentabilité d'un magasin
- Assurer la promotion des articles
- Vendre et faire assurer le SAV de matériels destinés à la pratique sportive

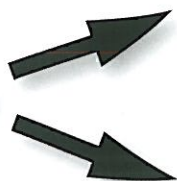
**Niveau 3** . Titre inscrit au Répertoire National des Certifications Professionnelles



# Gestionnaire commercial

## spécialité sport (H/F)

**2 formules  
selon votre profil  
et votre projet**



### **Formation en alternance**

24 mois en contrat d'apprentissage ou  
en contrat de professionnalisation

### **Formation continue**

9 mois dont 8 semaines en entreprise

## 4 POLES DE COMPETENCES

### **Commercialiser, gérer et développer**

Techniques de vente et d'achats  
Marketing opérationnel et stratégique  
Etude d'implantation de magasin  
Négociation fournisseurs  
Calculs commerciaux  
Merchandising

### **Manager**

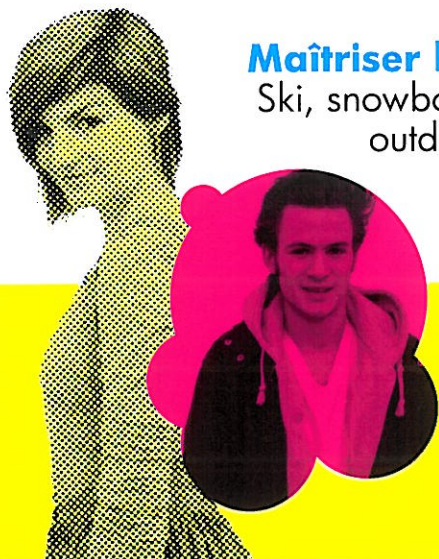
Recrutement  
Outils de management  
Ressources Humaines  
Coaching

### **Développer ses performances professionnelles**

Techniques de communication  
Informatique et multi-media  
Langues étrangères  
Techniques de recherche d'emploi

### **Maîtriser la technicité des articles de sport**

Ski, snowboard, tennis, cycle, surf, textile, matériel  
outdoor, sports collectifs, chaussures, glisse  
urbaine, golf, fitness et diététique...



**CNPC.FR**